



Xavier Riba

Presidente del Gremi de Recuperació de Catalunya
xriba@gremirecuperacio.org

Vivimos tiempos complejos. La incertidumbre se ha instalado en el día a día de las empresas y condiciona decisiones estratégicas, inversiones y perspectivas de futuro. La inestabilidad geopolítica internacional, los conflictos armados, la volatilidad de los mercados energéticos y de materias primas, la inflación, las tensiones logísticas o el endurecimiento constante de las normativas europeas generan un escenario cambiante y exigente para todos los sectores económicos. Y el sector de la recuperación y el reciclaje no es una excepción.

A esta situación se suman retos propios de nuestra actividad: una creciente presión regulatoria, nuevas obligaciones administrativas, cambios constantes en los criterios ambientales, dificultades para garantizar la competitividad frente a mercados internacionales menos regulados y una transformación acelerada de los modelos productivos. Todo ello obliga a las empresas a adaptarse continuamente, a reinventarse y a tomar decisiones en un contexto donde, muchas veces, resulta difícil anticipar qué ocurrirá mañana.

Precisamente en momentos como estos es cuando el asociacionismo demuestra su verdadero valor.

Las asociaciones empresariales no son únicamente estructuras de representación sectorial. Son herramientas

En tiempos de incertidumbre, el valor de estar unidos

colectivas que permiten dar voz a las empresas, defender intereses comunes y construir espacios de colaboración en beneficio de todos. Especialmente en sectores como el nuestro, formados en gran parte por pequeñas y medianas empresas, el papel de una asociación fuerte y cohesionada resulta absolutamente indispensable.

Porque cuando las normativas se diseñan lejos de la realidad empresarial, cuando las decisiones políticas pueden poner en riesgo la viabilidad de determinadas actividades o cuando la administración necesita comprender

escucharnos. Necesitamos entender cómo afrontan otros los mismos retos que nosotros vivimos en nuestras empresas. Necesitamos compartir soluciones, detectar tendencias y construir redes de confianza. Porque muchas veces las mejores ideas nacen precisamente de una conversación informal, de un intercambio de experiencias o de una reflexión compartida entre profesionales que conocen perfectamente las dificultades del día a día.

Por eso, todas las actividades que organizan las asociaciones tienen

“Las asociaciones empresariales son herramientas colectivas que permiten dar voz a las empresas, defender intereses comunes y construir espacios de colaboración.”

cómo funciona realmente un sector estratégico como el de la recuperación, las asociaciones se convierten en interlocutores imprescindibles. Nuestra función de lobby —entendida desde la transparencia, el rigor y la defensa legítima del tejido empresarial— es hoy más necesaria que nunca.

El asociacionismo va mucho más allá de la representación institucional.

Una asociación también es un punto de encuentro. Un espacio donde compartir inquietudes, experiencias y conocimiento. Un lugar donde aprender de otros profesionales, generar sinergias y descubrir nuevas oportunidades de negocio. Y esto cobra todavía más importancia en un contexto económico tan cambiante como el actual.

Hoy, más que nunca, necesitamos

un valor que va mucho más allá de la agenda formal de una jornada o un evento. Cada encuentro sectorial es una oportunidad para fortalecer relaciones, ampliar conocimientos y generar comunidad. Y eso, en un entorno empresarial cada vez más competitivo y despersonalizado, tiene un valor enorme.

Las reuniones anuales, especialmente, se convierten en momentos clave. Son el marco perfecto para detenerse, analizar el contexto, reflexionar sobre hacia dónde va el sector y, al mismo tiempo, reforzar vínculos personales y profesionales. Porque las empresas no crecen solo gracias a balances y cifras. También crecen gracias a las personas, a las alianzas y a la capacidad de construir confianza.

En el Gremi de Recuperació de Catalunya llevamos once años apostando firmemente por este modelo a través de nuestra Jornada de Networking. Once años consolidando un formato que combina información técnica, actualidad, reflexión y relación empresarial. Y lo hacemos porque creemos sinceramente que este tipo de espacios aportan un valor real a las empresas del sector.

Nuestra Jornada de Networking nació con la voluntad de convertirse en algo más que un encuentro técnico. Queríamos crear un espacio útil, dinámico y enriquecedor para todos los asistentes. Un punto de encuentro donde se hablara de residuos y reciclaje, sí, pero también de todo aquello que afecta al día a día de las empresas y de las personas que las hacen posibles.

Por eso, a lo largo de estos años, hemos abordado cuestiones directamente vinculadas a la actualidad del sector: normativas, mercados, fiscalidad, trazabilidad, economía circular o transición energética. Pero también hemos querido incorporar ponencias transversales sobre geopolítica, economía internacional, liderazgo, gestión empresarial, innovación o incluso emociones y desarrollo personal.

Porque dirigir una empresa hoy implica mucho más que gestionar una actividad económica. Implica entender un mundo en constante transformación, adaptarse rápidamente a los cambios, liderar equipos humanos, tomar decisiones bajo presión y mantener la capacidad de avanzar incluso en contextos difíciles. Y creemos que las



“Dirigir una empresa hoy implica mucho más que gestionar una actividad económica. Implica entender un mundo en constante transformación y adaptarse rápidamente a los cambios.”

asociaciones también deben acompañar a sus miembros en este camino.

En definitiva, el asociacionismo no es únicamente una herramienta de defensa sectorial. Es una forma de construir futuro colectivamente. Es entender que, frente a la incertidumbre, la mejor respuesta sigue siendo la colaboración. Que compartir conocimiento nos hace más fuertes. Que trabajar unidos multiplica nuestra capacidad de influencia y mejora nuestras oportunidades de crecimiento.

El sector de la recuperación ha demostrado históricamente una enorme capacidad de adaptación. Hemos sabido evolucionar, profesionalizarnos y convertirnos en un sector estratégico

para la sostenibilidad y la economía circular. Pero los desafíos que tenemos por delante exigen seguir avanzando juntos.

Y precisamente ahí reside la fuerza de una asociación: en la capacidad de unir empresas, personas e ideas bajo un objetivo común. En generar espacios de diálogo y confianza. En representar al sector con una voz sólida y coherente. Y en recordar que, incluso en los momentos más inciertos, nadie avanza solo.

Porque cuando el entorno se vuelve más complejo, estar unidos deja de ser una opción para convertirse en una necesidad. Juntos llegamos más lejos, el lema del **Gremi**.



REVIBASA

Recuperadora de Vidrio de Barcelona, S.A.

Valorización de residuos de vidrio

★ **Servicio Contenedores**
★ **Servicio Recogida de Vidrio en Cristalerías, etc.**

revibasa@hotmail.com - www.revibasa.com

Pol. Ind. Comte de Sert - Av. Roure, 5
Tel. 93 772 18 09 - Fax 93 772 15 42 - 08755 CASTELLBISBAL (Barcelona)
Collet, s/n - Tel./Fax 977 86 00 79 - 43400 MONTBLANC (Tarragona)